

### ЧЕК ЛИСТ ПО СОСТАВЛЕНИЮ БИЗНЕС-ПЛАНА

Ниже – чек лист, который поможет сделать первые шаги в составлении бизнес-плана.

<b>1.</b>	<b>Подготовка к составлению бизнес-плана</b>	<input type="checkbox"/>
	<p>1. Выбор вида деятельности (бизнес-идеи), которая Вам интересна для осуществления.</p> <p>2. Осмысление бизнес-идеи и принятие решения о ее реализации.</p> <p>3. Постановка конкретной задачи, цели.</p> <p>4. Составление план действий по реализации проекта в виде бизнес-плана.</p> <p>5. Старт с малого (минимальное вложение ресурсов для тестирования идеи).</p>	
<b>2.</b>	<b>Заполнение бизнес-плана</b>	<input type="checkbox"/>
	<p><b>Раздел 1. «Возможности фирмы (резюме)»:</b> самое важное из разделов с 2-го по 9-й.</p> <p><b>Раздел 2. «Общее описание компании»:</b> выбор формы регистрации бизнеса, месторасположения, прочее.</p> <p><b>Раздел 3. «Виды товаров (услуг)»:</b> характеристика товаров и услуг.</p> <p><b>Раздел 4. «Анализ рынка»:</b> оценка объёма рынка, целевой аудитории, конкурентов, прочее.</p> <p><b>Раздел 5. «План маркетинга и продаж»:</b> построение прогнозного плана продаж и способов продвижения продукта.</p> <p><b>Раздел 6. «Производственный план»:</b> расчет расходов по проекту.</p> <p><b>Раздел 7. «Организационный план»:</b> подготовка организационной структуры и оценка потребности в персонале.</p> <p><b>Раздел 8. «Оценка риска и страхование»:</b> оценка основных рисков по проекту и способов их уменьшения.</p> <p><b>Раздел 9. «Финансовый план»:</b> расчет финансовых показателей по проекту (прибыли, срока окупаемости, точки окупаемости) и прогнозной отчетности</p>	
<b>3.</b>	<b>Размер бизнес-плана</b>	<input type="checkbox"/>
	Объем бизнес-плана для кредитора или инвестора не должен превышать 20-25 страниц текста, не учитывая приложений.	
<b>4.</b>	<b>Выбор способов финансирования проекта</b>	<input type="checkbox"/>
	<p>1. Самофинансирование.</p> <p>2. Привлечение кредита.</p> <p>3. Привлечение инвестора/соучредителя.</p>	